



FOR AGILE COACH





JONATAN AGUIAR — AGILISTA NA UNICRED DO BRASIL









# O que são estruturas libertadoras?

		- 40			sill the same	
TRIZ	What <sup>3</sup> debrief	Conversation café	Appreciative interviews	1-2-4 rapid conversation	5-whys	
2	w			7.7	(S) whys	
Shift & share	25 > 10 cloudsourcing	Min – specs	Wise crowds	Wicked Q's	Purpose to practice	
9900	25/10		***	<b></b>	(5)	
What I need from you	User experience fishbowl	Heard, seen, respected	Smart network webbing	Design with storyboards	Open space technology	
No.	$\Theta$		オ楽オ	(0 ** ★ *		
Generative relationships	Critical uncertainties	Graphic recording	Panarchy	Troika consulting	Helping heuristics	
R → T	م <b>ير</b> د		<u>බ</u>			
Stories To Patterns	15% solutions	LS	Improv prototyping	Discovery and action dialogue	Simple ethnograph	
50	_			4	- FREE	
	Shift & share  What I need from you  Generative relationships  S  R  Stories To	Shift & share 25 > 10 cloudsourcing  25/10  What I need from you Experience fishbowl  Generative relationships  Stories To 15% solutions	Shift & share  25 > 10 cloudsourcing  25/10  What I need from you  Generative relationships  Stories To  15% solutions  Shift & share  25 > 10 Min - specs  Flow T  Critical uncertainties  Graphic recording	Shift & share  25 > 10 cloudsourcing  What I need from you  Generative relationships  Stories To  Shift & share  25 > 10 Cloudsourcing  Min – specs  Wise crowds  Min – specs  Wise crowds  Min – specs  Wise crowds  Smart network webbing  Fanarchy respected  Graphic recording  Panarchy Improv	Shift & share  25 > 10 cloudsourcing  What I need from you  Generative relationships  Critical uncertainties  Stories To  15% solutions  Café interviews  Conversation  Wise crowds  Wise day  Wise crowds  Wise crowds  Wise day  Fanarchy  Fanarchy  Troika  Consulting  Conversation  Toolka  Conversation  Conversation	

- São uma seleção de 33 estruturas para facilitação,
- Curadoria de Henri Lipmanowicz e Keith McCandless.
- Autores do livro "The Surprising Power of Liberating Structures"
- Quando você se sente incluído e engajado, você trabalha melhor?
- Você acha que times em que as pessoas trabalham bem juntas produzem resultados muito melhores?

#### Trabalhando com Estruturas Libertadoras

- Uma primeira experiência é suficiente para começar
- VOCÊ vai decidir como alcançar o domínio
- EL são simples, poderosas e sutis
- EL são fáceis de copiar e disseminar
- Trabalhar em parceria enriquece a aprendizagem

Henri Lipmanowicz & Keith McCandless

Todos pensam em mudar o mundo, mas ninguém pensa em mudar a si mesmo.

Tolstoy

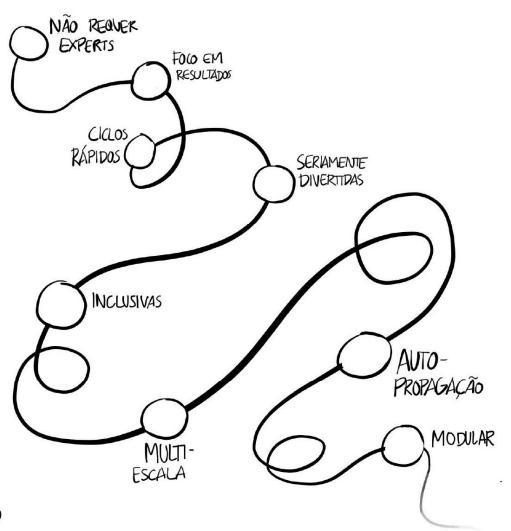


### Princípios

- 1. Inclua e Libere todos
- 2. Pratique profundo respeito pelas pessoas e soluções locais
- 3. Construa confiança ao longo do caminho
- 4. Aprenda errando (caindo para frente)
- 5. Pratique a auto-descoberta a partir do grupo
- 6. Amplifique Liberdade E Responsabilidade
- 7. Dê ênfase às possibilidades: Crer pra ver
- 8. Convide a destruição criativa para possibilitar a inovação
- 9. Engage em uma curiosidade seriamente-divertida
- 10. Jamais comece sem um propósito claro

#### ATRIBUTOS DAS ESTRUTURAS LIBERTADORAS

#### ANATOMIA DE UMA EL



Titulo DIVERTIDO

IMPROMPTU NETWORKING

PROPÓSITO CLARO Compartilhe rapidamente os desafios e as expectativas enquanto orio novas conexões

ICONE

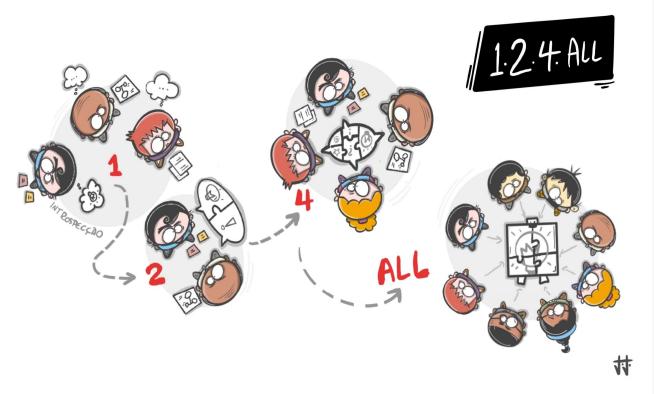


ETAPAS & TEMPOS

Sequência de passos e tempo

- 1. Encontra alguém
- 2. Gongo +ding+
- 3. Troca de parceiros
- 4. . . .
- 5. ...





PROPÓSITO: ENGAJE TODOS SIMULTANEAMENTE NA GERAÇÃO DE PERGUNTAS, IDEIAS E SUGESTÕES.



#### ETAPAS:

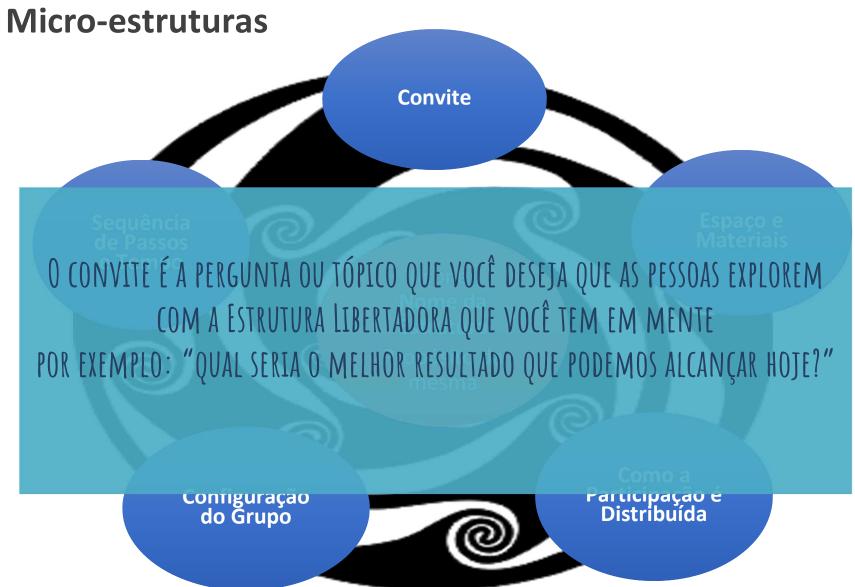
- REFLEXÃO INDIVIDUAL SILENCIOSA PELOS INDIVÍDUOS EM UM DESAFIO COMPARTILHADO.
- GERAR IDEIAS EM PARES, CONSTRUINDO EM CIMA DAS IDEIAS RESULTANTES DA AUTO-REFLEXÃO.
- COMPARTILHAR E DESENVOLVER AS
   IDEIAS DO SEU PAR EM UM QUARTETO
   (NOTAR SEMELHANÇAS E DIFERENÇAS)













# Micro-estruturas

**Convite** 

COMO O ESPAÇO É ORGANIZADO E QUAIS MATERIAIS SÃO USADOS, REFERE-SE A TODAS AS OPÇÕES QUE VOCÊ POSSUI ELEMENTOS TANGÍVEIS E INTANGÍVEIS, COMO MESAS, CADEIRAS, PROJETOR, PAPEL, FLIPCHARTS OU COMO USAR O ESPAÇO, POR EXEMPLO: FRENTE A FRENTE OU SENTADO EM UM CÍRCULO.

Como a Participação é Distribuída



# **Micro-estruturas Convite** COMO A PARTICIPAÇÃO É DISTRIBUÍDA ESCLARECE QUANTO TEMPO CADA PARTICIPANTE TERÁ PARA CONTRIBUIR (POR EXEMPLO: "DIVIDA 10 MINUTOS ENTRE VOCÊS QUATRO"). Como a Participação é Distribuída Configuração do Grupo







# Micro-estruturas

Sequência de Passos Espaço e Materiais

O ELEMENTO FINAL DO PROJETO É SOBRE A SEQUÊNCIA DE ETAPAS E O TEMPO ALOCADO PARA CADA ETAPA (POR EXEMPLO: 1 MINUTO SOZINHO, 2 MINUTOS EM PARES, 4 MINUTOS EM GRUPOS DE QUATRO).

**Convite** 

Configuração do Grupo





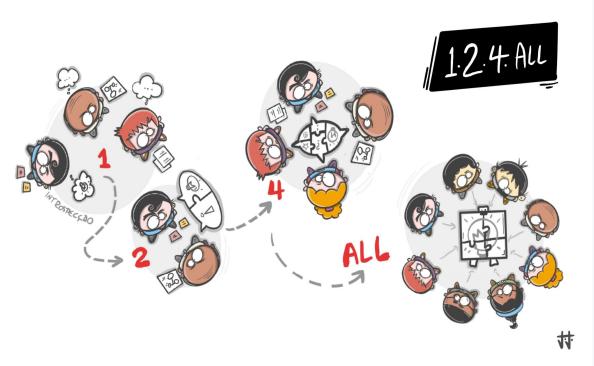




# CONTE UMA HISTÓRIA DE QUANDO VOCÊ TRABALHOU COM UMA EQUIPE DE DESENVOLVIMENTO BEM-SUCEDIDA?

(DESAFIO COM OUTRAS PESSOAS E SE ORGULHA DO QUE CONSEGUIU)





APPRECIATIVE INTERVIEWS
PROPÓSITO: DESCOBRINDO E APROVEITANDO AS
CAUSAS-RAIZ DO SUCESSO.



ICONE:

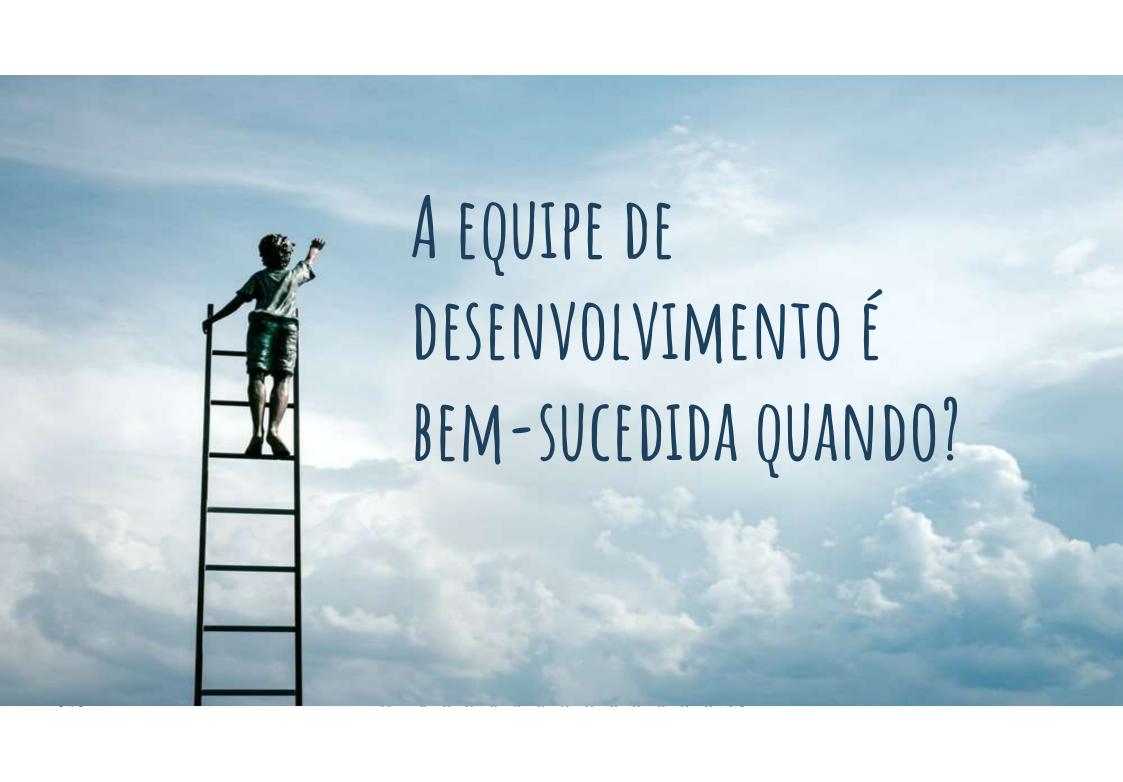


#### ETAPAS:

- OS PARTICIPANTES SE REVEZAM ENTREVISTANDO E CONTANDO UMA HISTÓRIA DE SUCESSO, PRESTANDO ATENÇÃO AO QUE TORNOU POSSÍVEL O SUCESSO.
- REÚNA DUAS DUPLAS, CADA PESSOA RECONTA A HISTÓRIA DE SEU PAR.
- COLETE INSIGHTS E PADRÕES PARA TODO O GRUPO VISUALIZAR EM UM FLIP CHART.
- PERGUNTE: "COMO ESTAMOS INVESTINDO NOS RECURSOS E CONDIÇÕES QUE PROMOVEM O SUCESSO?"







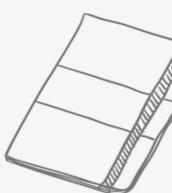


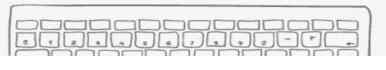
- PO EXPLICAR OS OBJETIVOS DE NEGÓCIOS.
- UNIÃO E PROPÓSITO.
- OBJETIVO CLARO.
- PERTENCIMENTO (ENTREGA COMO FILHO).
- QUANDO ENXERGA O BENEFICIO FINAL.
- CLIENTE SATISFEITO COM A ENTREGA
- . CAOS É UMA OPORTUNIDADE

- ENGAJAMENTO.
- AFINIDADE.
- TEM RESPETTO MUTUO.
- . COMPARTILHA CONHECIMENTO
- ENTENDO OS OBJETIVOS E TEM UM PROPÓSITO CLARO.
- POSSUEM UMA BOA INTERAÇÃO COM O PO.
- . AUTO-GESTÃO DE CONFLITOS.
- . METAS BEM DEFINIDAS.
- ENTENDEM AS LIMITAÇÕES UM DOS OUTROS.

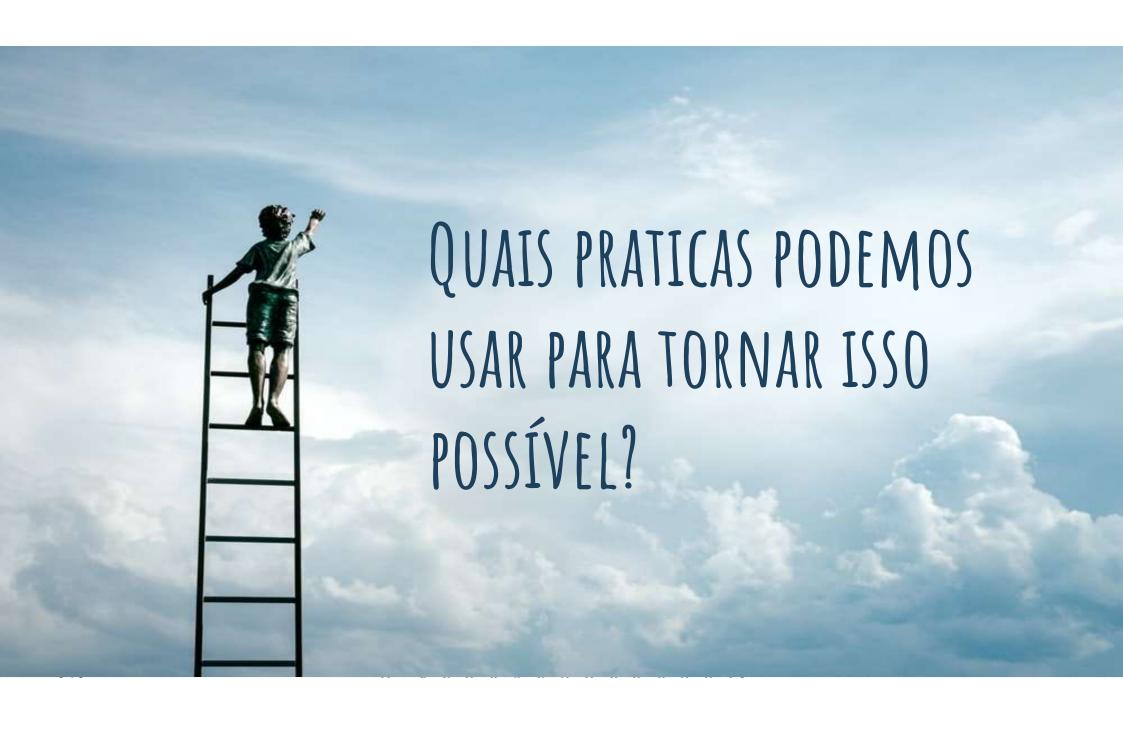














- ACELERAR A QUEBRA DE BARREIRAS JUNTO AOS CLIENTES.
- CONVERSAR COM NOSSO CLIENTE,
   TIME ESTAR NA PONTA PARA
   MOSTRAR O VALOR DE NEGÓCIO.
- TRAZER O CLIENTE PARA REVIEW.
- NÃO REPETIR OS MESMOS ERROS.
- CONSTRUÇÃO DE CONFIANÇA (CLIENTE CONOSCO)
- DIA DO ENCANTAMENTO, VISITAR
  O CLIENTE PARA VER O DIA-A-DIA
  TRABALHAR COMA ORTETIVOS E
- TRABALHAR COM OBJETIVOS E RESULTADOS.

- EVENTOS DE INTEGRAÇÃO.
- USO DE FEEDBACK ("KUDOS").
- . CONTRATO SOCIAL.
- INCENTIVAR O RESPEITO PELA TROCA DE IDEIAS.
- . COMEMORAÇÃO DOS RESULTADOS ≪
- DEIXAR MAIS CLARO O VALOR DO PRODUTO PARA OS CLIENTES.
- GESTÃO VISUAL FOCANDO NA TRANSPARÊNCIA DAS ATIVIDADES.
- FOMENTAR AS DISCUSSÕES ENTRE OS MEMBROS.













COMO PODEMOS ENTREGAR INCREMENTOS DE CURTO PRAZO, ENQUANTO CONSTRUÍMOS UM PRODUTO ROBUSTO PARA O LONGO PRAZO?







#### **Conversation Cafe**

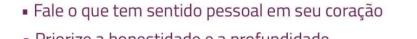
#### Acordos

- Suspenda o julgamento o tanto quanto possível
- Respeitem-se mutuamente
- Procure ouvir ao invés de persuadir
- Convide e honre as diferentes opiniões
- Priorize a honestidade e a profundidade, mais do que simplesmente falar e falar...











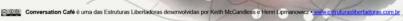






**Passos** (quatro rodadas)

- 1ª rodada: Falar sem interrupção; Opção de passar Pessoas sem o objeto da fala são convidadas a ouvir
- 2ª rodada: Falar sem interrupção; Opção de passar Pessoas sem o objeto da fala são convidadas a ouvir
- 3ª rodada: Conversa viva (objeto da fala opcional)
- 4ª rodada para compartilhar "o que aprendi ou levo desta conversa"
- Reúna as novas ideias e percepções com o grupo inteiro reunido.







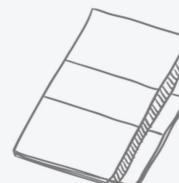




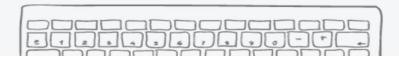
- TRABALHANDO COM A CONCEPÇÃO CORRETA DE MVP.
- DESENVOLVENDO CADÊNCIA DE ENTREGAS.
- EVOLUINDO A GRANULARIDADE DAS ENTREGAS.
- PROMOVENDO A CULTURA DA SIMPLICIDADE.
- PRIORIZANDO AS ENTREGAS CONFORME O OBJETIVO DO PRODUTO;
- O PROPÓSITO DO TIME E DO PRODUTO DEVEM ESTAR ALINHADOS COM O PROPÓSITO DA EMPRESA.
- CONVIDANDO OS STAKEHOLDERS À PARTICIPAREM DO PROCESSO, GERANDO ENGAJAMENTO E UM SENTIMENTO DE QUE REALMENTE FAZEM PARTE DO NEGÓCIO.















#### <u>"0 QUÊ?"</u>

O QUE ACONTECEU? O QUE VOCÊ PERCEBEU, QUE FATOS OU OBSERVAÇÕES SE DESTACARAM?

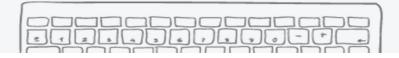
#### "E DAÍ?"

POR QUE ISSO É IMPORTANTE? QUAIS PADRÕES OU CONCLUSÕES ESTÃO SURGINDO? QUE HIPÓTESES VOCÊ PODE FAZER?

<u>"E AGORA?"</u> QUAIS AÇÕES FAZEM SENTIDO?













- APROXIMAR AOS CLIENTES E STAKEHOLDERS, COLETANDO FEEDBACKS DOS PRODUTOS ATRAVÉS DA UTILIZAÇÃO DOS CANAIS EXISTENTES.
- DAR SEQUÊNCIA AOS FÓRUNS DE COMPARTILHAMENTO DE EXPERIÊNCIAS ENTRE OS TIMES, INCENTIVANDO A PARTICIPAÇÃO DE TODOS.
- AO TÉRMINO DAS SPRINTS, EXECUTAR REUNIÃO DE REVIEW COM CONVITE ABERTO A TODOS OS INTERESSADOS NO PRODUTO.







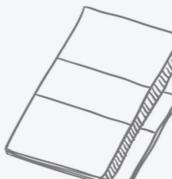




















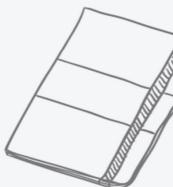


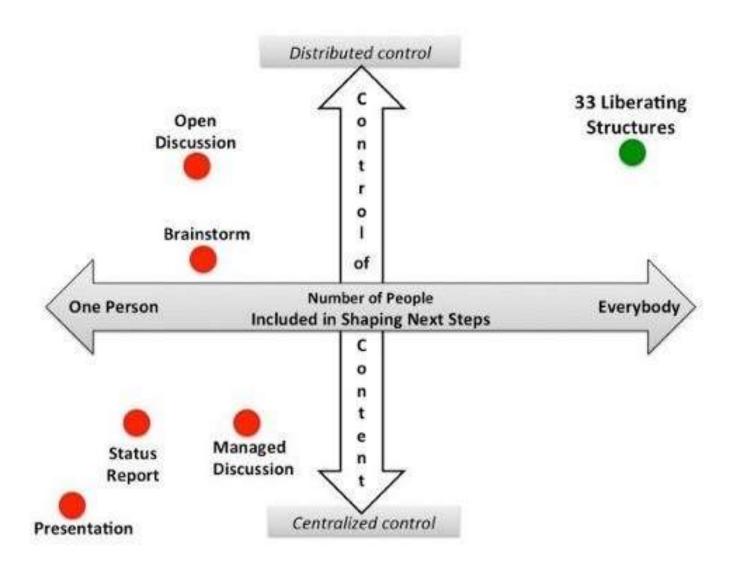
"EMBORA OS FACILITADORES POSSAM ATUAR COMO "TRAINING WHEELS", PORÉM SEU OBJETIVO DEVERIA SER AJUDAR OS ALUNOS A FAZÊ-LO SEM ELES."

















# "COMO LIBERATING STRUCTURES AND LEARNING 3.0 SE COMPLEMENTAM?"











Experts define questions and answers

O ESPECIALISTA DEFINE AS PERGUNTAS E RESPOSTAS



cearners define questions but experts define answers

O ALUNO DEFINE PERGUNTAS, O ESPECIALISTA FORNECE A RESPOSTA

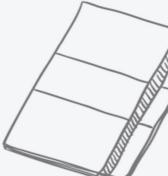


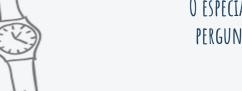
Learners define both questions and answers

O ALUNO DEFINE PERGUNTAS E RESPOSTAS

















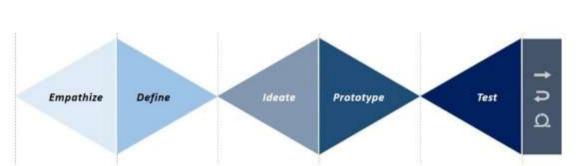


CABE AO FACILITADOR CRIAR UM AMBIENTE EM QUE OS PARTICIPANTES SEJAM CONVIDADOS A COMPARTILHAR EXPERIÊNCIAS E CRIAR UM ESPAÇO DE APRENDIZADO.









## Design Thinking + Liberating Structures



<u>DOMINAÇÃO</u>: A MINORIA VOCAL DOMINA O ESPAÇO,

NOSSO MEDO DE ESTAR ERRADO E PARECER ESTÚPIDO NOS FAZ CALAR A BOCA.

<u>AS IDÉIAS EVAPORAM</u>: NOSSAS IDÉIAS NASCENTES SE DISSIPAM RAPIDAMENTE ENQUANTO ESPERAMOS A NOSSA VEZ DE

NQUAINTO ESTENAIMIOS A INOSSI

FALAR.

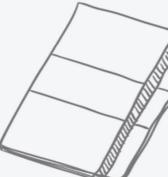
<u>Preguiça social</u>: Tornamo-nos mentalmente preguiçosos em grupos deixe os outros pensarem!.

http://bit.ly/20qwcNn













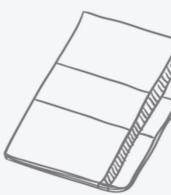


# DESIGN SPRINT & LIBERATING STRUCTURES: A HISTÓRIA DE UM MASH-UP.

http://bit.ly/2Do4zyl http://bit.ly/2sfi4OP













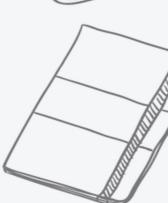


# <u>USING LIBERATING STRUCTURES</u> <u>WITH CHILDREN</u>



http://bit.ly/2rzrWSE







### ENTÃO ...





#### COMECE COM UM OBJETIVO

É PAPEL DO FACILITADOR DEFINIR A META OU O OBJETIVO DA SESSÃO POIS PERMITE QUE OS PARTICIPANTES TENHAM UM PONTO DE PARTIDA PARA INICIAR O PROCESSO.



#### PROPORCIONE LIBERDADE EM LIMITES CLAROS

DEFINIR A ESTRUTURA, INCLUINDO ADICIONAR REGRAS CLARAS SOBRE COMO OS PARTICIPANTES DEVEM SE COMPORTAR, OFERECE A CAPACIDADE DE ORIENTAR O CAMINHO QUE A SESSÃO PERCORRE E PRINCIPALMENTE FORNECER UMA ESTRUTURA QUE TODOS JOGUEM BEM JUNTOS.

















#### SE SENTIREM SEGURAS

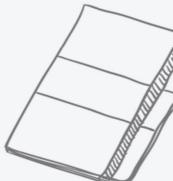
SE TODAS AS VOZES SÃO IGUALMENTE IMPORTANTES E TODAS AS IDEIAS SÃO VALORIZADAS, MELHORAMOS AS CHANCES DE ENCONTRAR AS MELHORES SOLUÇÕES.



#### A VOZ É VALIOSA

RECONHECER QUE TODOS PODEM E DEVEM COMPARTILHAR DA ESFERA DE ESPECIALIZAÇÃO, E NEM UMA ÚNICA PESSOA CONHECE TODAS AS SOLUÇÕES PARA UM PROBLEMA. ASSIM COMO AS PESSOAS DIZEM "IT TAKES A VILLAGE TO RAISE A CHILD" (É PRECISO UMA VILA PARA CRIAR UM FILHO), TALVEZ TAMBÉM SEJA VERDADE DIZER QUE 'É PRECISO UMA VILA PARA RESOLVER UM PROBLEMA COMPLEXO'.















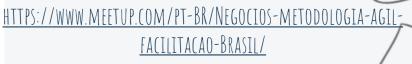








E FACILITAÇÃO

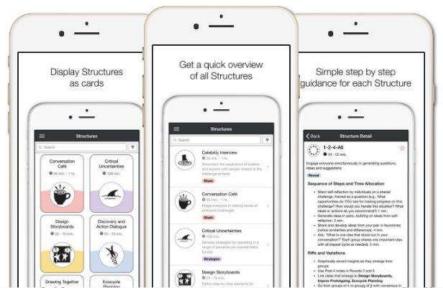




## **Materiais**

www.liberatingstructures.com www.estruturaslibertadoras.com.br









Articule os desafios paradoxais que um grupo deve enfrentar para ter sucesso





Impromptu Networking

20 min.

Compartilhe rapidamente os desafios e as expectativas, crie novas conexões

Www.liberatingstructures.com.br



Entenda como sistemas interconectados interagem,

120 min.

evoluem, disseminam inovação e transformam



Disponíveis através da Licença Creative Commons Não-Comercial, sempre Citando a Fonte



Você pode usar, compartilhar, mas não vender.



# THANKS







